

INTELLIGENT FORECASTING

UNA SOLUCIÓN CON DATOS PRECISOS, EN EL MOMENTO EXACTO.

Desafíos principales de las industrias del Retail y la Manufactura

Problemas de escala: Alto número de ítems y tiendas para predecir la venta y la logística.



Inestabilidad en la clasificación: Ingreso frecuente de nuevos productos y cambios de productos por estacionalidad.



Demanda volátil: Demanda baja y volátil de productos variados en tiendas y centros de distribución.



Precio de productos y actividad de promociones.



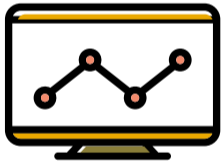
Las fluctuaciones traen problemas de inventario, backorders y expiración.



Vendedores, planificadores, analistas y gerentes no cuentan con herramientas acertadas para tomar decisiones.



¿Qué es Intelligent Forecasting?



Es una solución de inteligencia artificial que permite pronosticar de manera anticipada los sucesos de negocio con el fin de planificar mejoras y acciones que optimicen resultados y cumplan con los objetivos propuestos.



La solución de Forecasting inteligente de Nubiral, utiliza algoritmos de Machine Learning para aprender de la data obtenida y lograr reducir el forecast error hasta un 25%.



Como resultado de la reducción de inventario de seguridad se generan ahorros en miles de dólares.



Aplica en inventarios, almacenamiento y distribución de rubros tales como retail, supply chain y manufactura.

Aumentar los ingresos y expandir la base de clientes con tasas más precisas de existencia de inventario.

Aumentar la rentabilidad, la flexibilidad y variedad del inventario con niveles de reducidos o predecibles.

Cambiar el enfoque del negocio hacia la planificación estratégica y la colaboración para impulsar las operaciones con pronósticos altamente predictivos.

Beneficios del Forecasting.

Resultados exitosos.



Disminuir el stock de seguridad hasta un 10%.



Reducir el inventario general hasta un 25%, obteniendo los mismos niveles de servicio.



Importantes ahorros anuales como resultado de una operación automatizada e inteligente.

CASOS DE USO

INDUSTRIA ALIMENTICIA

Necesidad: Reducir el porcentaje de error sobre las previsiones (forecast) de venta de productos.

Solución: Creación de tableros de control mostrando los desvíos del forecast por producto, cruce de información sobre estacionalidad y particularidades de la venta en el rubro, variables externas del mercado.

Resultados: Reducción del 7% del error en la previsión, más ahorros anuales por al menos USD \$400k.

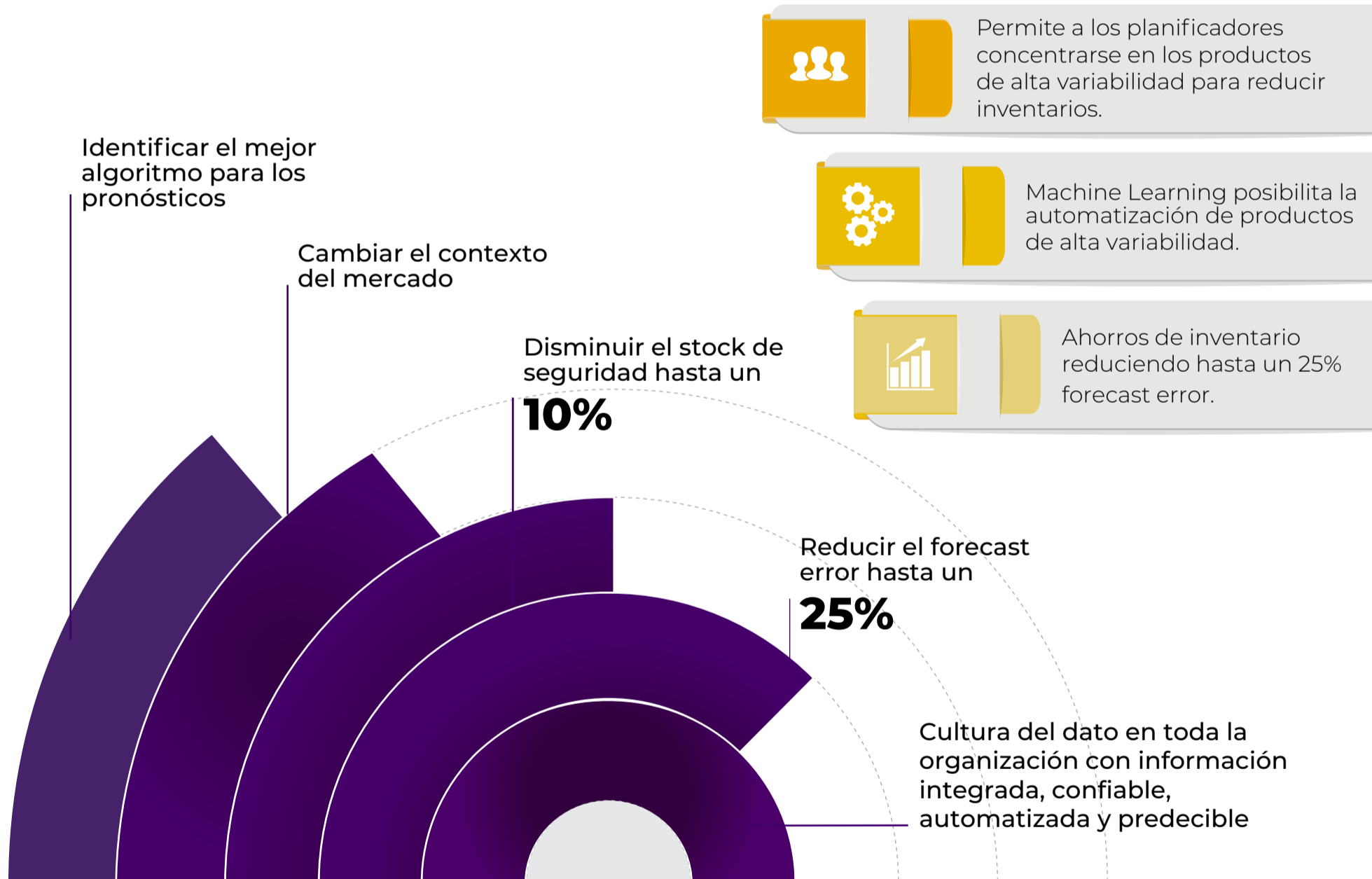


INDUSTRIA FARMACÉUTICA

Necesidad: Analizar la segmentación de los productos (SKU) para mejorar las existencias de inventarios y poseer una planificación de demanda más precisa.

Solución: Creación de tableros de control mostrando los desvíos del forecast por SKU, contrastando los desvíos con variables internas del cliente y externas del mercado, posibilitando la selección manual o automática de los algoritmos adecuados para el caso de uso planteado.

Resultados: reducción del error en la previsión (forecast), reducción del stock mínimo mantenido, ahorros anuales por USD \$5mm.



Impulsa la rentabilidad de tu negocio con pronósticos altamente predictivos
¿Quieres obtener una POC de esta solución sin costo?

[¡Contáctanos!](#)